



**I B S**

---

Integral Business Support

**ESTRUCTURA  
DEL  
ESTUDIO ECONÓMICO**

## TU NEGOCIO

### INDICE

1	ANÁLISIS DEL PRODUCTO .....	3
2	ANÁLISIS DEL MERCADO Y LA COMPETENCIA.....	4
3	ANÁLISIS DEL PÚBLICO OBJETIVO .....	5
4	ESTUDIO ECONÓMICO.....	6
5	CALENDARIO DE INVERSIONES Y RESUMEN FINANCIERO .....	11
6	ANÁLISIS DE RIESGO .....	13
7	CONCLUSIONES .....	14

## 1 ANÁLISIS DEL PRODUCTO

En este punto realizaremos un estudio sobre el producto o servicio en el que se basa tu negocio. (Para ello debemos conocer en profundidad dicho producto o servicio así como todas las variantes del mismo que serán ofertadas a nuestro público objetivo).

Describiremos las ventajas que ofrece tu producto o servicio al consumidor final, ya que es la base para poder ofrecer un proyecto atractivo de cara a los inversores finales.

Buscamos crear una imagen clara para el lector de que es lo que estamos ofreciendo al mercado, de manera que sea fácilmente entendible para los inversores.

Dependiendo de la complejidad y variedad de los productos que vayamos a ofrecer, este punto de estudio tendrá una extensión de entre 2 y 4 páginas.

## 2 ANÁLISIS DEL MERCADO Y LA COMPETENCIA

Aquí analizaremos el mercado al que se dirige el producto, ya que es una de las variables más importantes a la hora de realizar la inversión. Definiendo también quienes son nuestros competidores directos y cuáles han sido sus movimientos para llegar a su momento actual.

Este estudio tomará en cuenta muchas variables distintas en función de tu proyecto concreto y supone una parte fundamental para establecer tus políticas empresariales.

Para realizar este estudio de manera correcta tendremos que determinar sin lugar a dudas dos variables esenciales:

- 1- A qué mercado nos vamos a dirigir (Español, Europeo, Mundial... )
- 2- Que productos existen dentro de este mercado que compitan directamente con el tuyo (si los hubiera) y cuáles son las características de los mismos

Este análisis tendrá una extensión aproximada de 2 páginas.

### 3 ANÁLISIS DEL PÚBLICO OBJETIVO

¿Quién va a ser nuestro cliente?

Parece una pregunta obvia, pero realmente no es tan fácil de responder en muchas ocasiones. Por ello es muy importante dedicar mucho tiempo a determinar y justificar el target de nuestro producto o servicio, ya que esto influirá directamente en el estudio económico que se realizará a continuación.

Nosotros te guiaremos en este camino para que juntos consigamos determinar el perfil de tu potencial clientes y a cuantos podemos llegar con tu producto, para que de esa manera podamos determinar y justificar la evolución de tu negocio para los próximos cinco años de manera convincente para un posible inversor.

Es posible que para tu proyecto tengamos que considerar diferentes públicos objetivos, esto dependerá de cuantos productos o servicios entren en la ecuación. En cualquier caso deberán estar claramente determinados.

La extensión de este punto dependerá de la cantidad de públicos objetivos en función de los productos o servicios que ofrezcas. Aproximadamente tendrá una extensión de 2 a 4 páginas.

## 4 ESTUDIO ECONÓMICO

Para el desarrollo del estudio económico tendremos en cuenta todos los parámetros que tienen, o pueden tener, incidencia tanto en la cuenta de resultados como en el flujo de efectivo del negocio.

Entregaremos un detalle del número de unidades vendidas así como el margen que cada producto o servicio aporta al resultado de la empresa teniendo en cuenta la estructura de gastos fijos y variables que soporta la actividad.

A través de un estudio pormenorizado del desembolso requerido para lanzar el proyecto, de los ingresos y gastos de la actividad, así como de entradas y salidas de flujo de efectivo, entregaremos el detalle de la cuenta de pérdidas y ganancias, el balance de situación y el cash-flow.

Todos estos informes se entregaran a 5 años para que el cliente pueda analizar la evolución de las variables más importantes y conocer el estado futuro de su proyecto.

Adicionalmente, analizaremos parámetros que permitan de manera sencilla la influencia de distintas variables en la viabilidad o riesgos del negocio.

**CUENTA DE RESULTADOS**

	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
	TOTAL	TOTAL	TOTAL	TOTAL	TOTAL
<b>Importe neto de la cifra de negocios</b>	708.168	2.156.372	4.127.328	7.756.643	14.799.245
<b>Otros ingresos operacionales</b>	0	0	0	0	0
<b>INGRESOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>708.168</b>	<b>2.156.372</b>	<b>4.127.328</b>	<b>7.756.643</b>	<b>14.799.245</b>
<b>Variación de existencias</b>	0	0	0	0	0
<b>Aprovisionamientos</b>	411.955	1.254.403	2.368.863	4.510.312	8.701.499
<b>Otros costes operacionales</b>	0	0	0	0	0
<b>Gastos de personal</b>	35.408	107.819	206.366	387.832	739.962
Sueldos y Salarios	27.258	83.001	158.866	298.562	569.640
Seg. Social a cargo de la emp.	8.150	24.817	47.501	89.270	170.322
<b>Otros gastos generales</b>	277.313	391.291	542.556	818.250	1.349.992
Otros consumos	0	0	0	0	0
Trabajos realizados por otras empresas	0	0	0	0	0
Arrendamientos	7.000	12.105	12.287	12.471	12.658
Reparaciones y conservación	0	0	0	0	0
Servicios profesionales independientes	5.000	5.075	5.151	5.228	5.307
Suministros	3.960	4.019	4.080	4.141	4.203
Primas de seguros	200	203	206	209	212
Marketing	200.000	200.000	203.000	206.045	209.136
Viajes	3.000	3.045	3.091	3.137	3.184
Transporte	5.040	5.116	5.192	5.270	5.349
Renting	0	0	0	0	0
Leasing	0	0	0	0	0
Tributos	0	0	0	0	0
Transporte (% sobre ingresos)	7.082	21.564	41.273	77.566	147.992
Defectuosos (% sobre ingresos)	17.704	53.909	103.183	193.916	369.981
Otros gastos (% sobre ingresos)	28.327	86.255	165.093	310.266	591.970
<b>Gastos de constitución</b>	51.500	0	0	0	0
Partidas constitución	51.500	0	0	0	0
<b>Amortizaciones</b>	10.031	10.031	10.031	5.231	350
Amortizaciones inmovilizado	10.031	10.031	10.031	5.231	350
<b>GASTOS DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>786.207</b>	<b>1.763.544</b>	<b>3.127.817</b>	<b>5.721.626</b>	<b>10.791.803</b>
<b>RESULTADO DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>-78.039</b>	<b>392.828</b>	<b>999.511</b>	<b>2.035.018</b>	<b>4.007.442</b>
Ingresos financieros	0	0	0	0	0
Resultado enajenación	0	0	0	0	0
Gastos financieros a l/p	0	0	0	0	0
Gastos financieros a c/p	0	0	0	0	0
<b>RESULTADO FINANCIERO</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS</b>	<b>-78.039</b>	<b>392.828</b>	<b>999.511</b>	<b>2.035.018</b>	<b>4.007.442</b>
Impuesto de sociedades	0	117.848	299.853	610.505	1.202.233
Activo por impuesto diferido	-23.412	0	0	0	0
<b>BENEFICIO NETO</b>	<b>-54.628</b>	<b>274.979</b>	<b>699.658</b>	<b>1.424.512</b>	<b>2.805.209</b>
<b>DIVIDENDO</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>BENEFICIO RETENIDO</b>	<b>-54.628</b>	<b>274.979</b>	<b>699.658</b>	<b>1.424.512</b>	<b>2.805.209</b>

## CASH-FLOW

	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
	TOTAL	TOTAL	TOTAL	TOTAL	TOTAL
<b>VENTAS</b>	642.663	2.605.996	4.795.329	9.019.583	17.196.958
<b>COSTE DE VENTAS</b>	560.774	1.518.763	2.922.512	5.565.443	10.740.119
<b>MARGEN BRUTO</b>	81.889	1.087.234	1.872.817	3.454.140	6.456.839
<b>OTROS INGRESOS</b>	-	-	-	-	-
Otros ingresos operacionales	0	0	0	0	0
<b>OTROS GASTOS</b>	-	-	-	-	-
Otros gastos operacionales	0	0	0	0	0
<b>PAGOS ACREEDORES</b>	335.506	473.419	656.450	990.038	1.633.446
Otros consumos	0	0	0	0	0
Trabajos realizados por otras empresas	0	0	0	0	0
Arrendamientos	8.470	14.647	14.867	15.090	15.316
Reparaciones y conservación	0	0	0	0	0
Servicios profesionales independientes	6.050	6.141	6.233	6.326	6.421
Suministros	4.792	4.863	4.936	5.010	5.086
Primas de seguros	200	203	206	209	212
Marketing	242.000	242.000	245.630	249.314	253.054
Viajes	3.630	3.684	3.740	3.796	3.853
Transporte	6.098	6.190	6.283	6.377	6.473
Renting	0	0	0	0	0
Leasing	0	0	0	0	0
Tributos	0	0	0	0	0
Transporte (% sobre ingresos)	8.569	26.092	49.941	93.855	179.071
Defectuosos (% sobre ingresos)	21.422	65.230	124.852	234.638	447.677
Otros gastos (% sobre ingresos)	34.275	104.368	199.763	375.422	716.283
<b>PAGOS PERSONAL</b>	34.045	105.031	202.573	380.847	726.408
Sueldos y salarios	20.076	61.130	117.005	219.891	419.540
Seguridad Social	9.881	30.088	57.589	108.229	206.494
Retenciones IRPF	4.089	13.813	27.980	52.728	100.374
<b>PAGOS CONSTITUCIÓN</b>	61.475	-	-	-	-
<b>PAGOS POR IVA</b>	-	48.843	208.513	427.468	838.520
<b>CASH ROP</b>	-349.138	459.940	805.281	1.655.786	3.258.464
Cobros por intereses	0	0	0	0	0
Pagos gastos financieros c/plazo	0	0	0	0	0
Pagos gastos financieros l/plazo	0	0	0	0	0
Pagos Impuesto Sociedades	0	0	94.436	299.853	610.505
Variación neta de tesorería	610.325	0	0	0	0
<b>CASH-FLOW OPERATIVO</b>	261.187	459.940	710.845	1.355.933	2.647.959
Cobros por desinversiones	0	0	0	0	0
Pagos por inversiones	48.310	0	0	0	0
Pagos préstamo principal	0	0	0	0	0
Pagos dividendos	0	0	0	0	0
<b>CASH-FLOW FINAL</b>	212.878	459.940	710.845	1.355.933	2.647.959

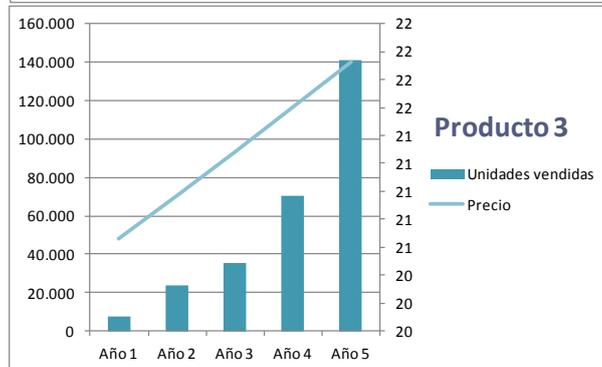
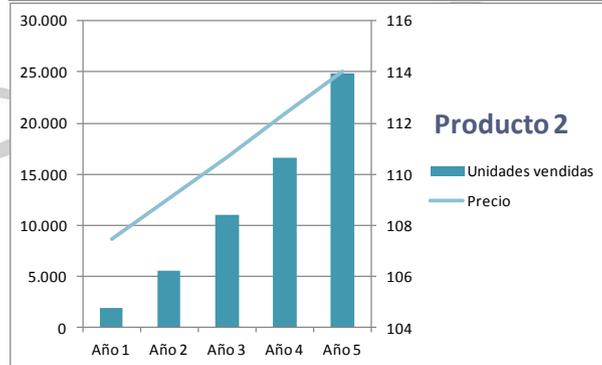
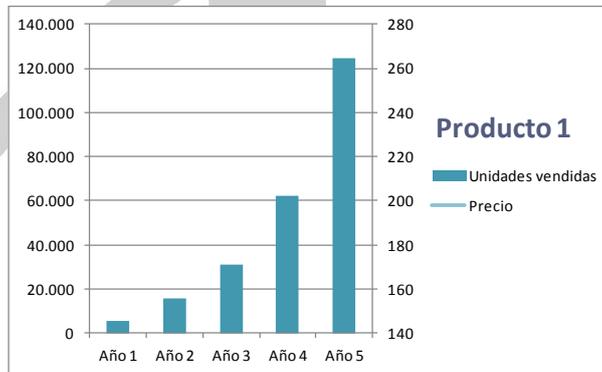
## BALANCE DE SITUACIÓN

ACTIVO	BALANCE	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
	INICIAL	TOTAL	TOTAL	TOTAL	TOTAL	TOTAL
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>	-	53.306	43.274	9.831	4.600	4.250
<b>INMOVILIZADO INTANGIBLE</b>	0	5.000	5.000	5.000	5.000	5.000
<b>INMOVILIZADO MATERIAL</b>	0	34.925	34.925	34.925	34.925	34.925
Terrenos	0	0	0	0	0	0
Construcciones	0	0	0	0	0	0
Instalaciones técnicas	0	0	0	0	0	0
Maquinaria	0	0	0	0	0	0
Utillaje	0	16.925	16.925	16.925	16.925	16.925
Mobiliario	0	1.000	1.000	1.000	1.000	1.000
Programas informáticos	0	15.000	15.000	15.000	15.000	15.000
Equipos informáticos	0	2.000	2.000	2.000	2.000	2.000
Elementos de transporte	0	0	0	0	0	0
Otro inmovilizado material	0	0	0	0	0	0
Inmovilizado en curso	0	0	0	0	0	0
<b>AMORTIZACIÓN ACUMULADA</b>	0	-10.031	-20.063	-30.094	-35.325	-35.675
<b>INVERSIONES PRODUCTIVAS</b>	0	0	0	0	0	0
<b>ACTIVOS POR IMPUESTO DIFERIDO</b>	0	23.412	23.412	0	0	0
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	-	503.754	942.518	1.898.536	3.709.652	7.242.373
Existencias	0	51.494	52.267	98.703	187.930	362.562
Clientes	0	214.221	217.434	416.172	782.128	1.492.257
H.P. IVA soportado	0	0	0	0	0	0
H.P. Deudor IVA	0	25.162	0	0	0	0
Inversiones financiera temporales	0	0	0	0	0	0
Tesorería	0	212.877	672.817	1.383.662	2.739.594	5.387.553
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>0</b>	<b>557.060</b>	<b>985.792</b>	<b>1.908.368</b>	<b>3.714.252</b>	<b>7.246.623</b>
<b>PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>						
<b>PATRIMONIO NETO</b>	-	555.698	830.677	1.530.335	2.954.847	5.760.057
Capital social	0	610.325	610.325	610.325	610.325	610.325
Reservas	0	0	0	220.352	920.010	2.344.522
Resultados de ejercicios ant.	0	0	-54.628	0	0	0
Perdidas y ganancias	0	-54.628	274.979	699.658	1.424.512	2.805.209
Subvenciones, donaciones y legados	0	0	0	0	0	0
<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>	-	-	-	-	-	-
Préstamo largo plazo	0	0	0	0	0	0
Anticipos	0	0	0	0	0	0
<b>PASIVO CORRIENTE</b>	-	1.363	155.116	378.033	759.405	1.486.566
Proveedores	0	0	0	0	0	0
Otros acreedores comerciales	0	0	0	0	0	0
Organi. Segur. Social Acreedores	0	0	0	0	0	0
H.P. Acreedora Retenciones IRPF	0	1.363	4.150	7.943	14.928	28.482
H.P. IVA repercutido	0	0	0	0	0	0
H.P. Acreedora IVA	0	0	33.117	70.237	133.972	255.852
H.P. Acred. por Imp. Sociedades	0	0	117.848	299.853	610.505	1.202.233
Préstamo a corto plazo	0	0	0	0	0	0
Póliza de crédito	0	0	0	0	0	0
<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	<b>0</b>	<b>557.061</b>	<b>985.793</b>	<b>1.908.368</b>	<b>3.714.252</b>	<b>7.246.623</b>

Producto 1	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
Unidades vendidas	5.200	15.600	31.200	62.400	124.800
Precio	67	68	69	70	71
Producto 1	348.099	1.059.962	2.151.723	4.367.997	8.867.035

Producto 2	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
Unidades vendidas	1.845	5.535	11.070	16.605	24.908
Precio	107	109	111	112	114
Producto 2	198.223	603.589	1.225.287	1.865.499	2.840.222

Producto 3	Año 1	Año 2	Año 3	Año 4	Año 5
Unidades vendidas	7.833	23.500	35.250	70.500	141.000
Precio	21	21	21	22	22
Producto 3	161.846	492.820	750.319	1.523.147	3.091.989



## 5 CALENDARIO DE INVERSIONES Y RESUMEN FINANCIERO

Gastos iniciales	610.325 €	Mes 1	Mes 2	Mes 3	Mes 4	Mes 5	Mes 6	Mes 7	Mes 8	Mes 9	Mes 10	Mes 11	Mes 12	ACUMULADO
Contitución y marcas	6.000	3.000	3.000											6.000
Software	15.000		4.500		10.500									15.000
Hardware	5.000		1.500	3.500										5.000
Utillaje	16.925					16.925								16.925
Mobiliario	1.000					1.000								1.000
Ordenadores	2.000					2.000								2.000
Traducciones	5.000				5.000									5.000
IBS	30.000	30.000												30.000
Fianzas	4.000					4.000								4.000
Publicidad lanzamiento	200.000						120.000	20.000	20.000	20.000	20.000			200.000
Viajes	5.000	5.000												5.000
Muestras	1.500	1.500												1.500
Aprovisionamientos inic	164.083						164.083							164.083
Fondo maniobra	60.000	60.000												60.000
IVA	94.817	8.295	1.890	735	3.255	4.184	59.657	4.200	4.200	4.200	4.200	-	-	94.817
<b>DESEMBOLSOS ESTIMADOS</b>		<b>141.675</b>				<b>28.109</b>	<b>392.141</b>			<b>48.400</b>		-		<b>610.325 €</b>



Actividades	Importe
Mes 1	141.675
Mes 2	-
Mes 3	-
Mes 4	-
Mes 5	28.109
Mes 6	392.141
Mes 7	-
Mes 8	-
Mes 9	48.400
Mes 10	-
Mes 11	-
Mes 12	-

Concepto	Breakeven Año 1	%	AÑO 1	%	Breakeven Año 2	%	AÑO 2	%	AÑO 3	%	AÑO 4	%	AÑO 5	%
<b>INGRESOS</b>	<b>974.259</b>	<b>100%</b>	<b>708.168</b>	<b>100%</b>	<b>816.946</b>	<b>100%</b>	<b>2.156.372</b>	<b>100%</b>	<b>4.127.328</b>	<b>100%</b>	<b>7.756.643</b>	<b>100%</b>	<b>14.799.245</b>	<b>100%</b>
Aprovisionamientos	566.745	58,17%	411.955	58,17%	475.233	58,17%	1.254.403	58,17%	2.368.863	57,39%	4.510.312	58,15%	8.701.499	59%
Gastos de Personal	48.713	5,00%	35.408	5,00%	40.847	5,00%	107.819	5,00%	206.366	5,00%	387.832	5,00%	739.962	5%
Transporte almacén-comprador	9.743	1,00%	7.082	1,00%	8.169	1,00%	21.564	1,00%	41.273	1,00%	77.566	1,00%	147.992	1%
Defectuosos	24.356	2,50%	17.704	2,50%	20.424	2,50%	53.909	2,50%	103.183	2,50%	193.916	2,50%	369.981	3%
Gastos Generales	224.200	23,01%	224.200	31,66%	229.563	28,10%	229.563	10,65%	233.006	5,65%	236.502	3,05%	240.049	2%
Otros Gastos	38.970	4,00%	28.327	4,00%	32.678	4,00%	86.255	4,00%	165.093	4,00%	310.266	4,00%	591.970	4%
Gastos de constitución	51.500	5,29%	51.500	7,27%	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%
<b>EBITDA</b>	<b>10.031</b>	<b>1%</b>	<b>-68.008</b>	<b>-10%</b>	<b>10.031</b>	<b>1%</b>	<b>402.859</b>	<b>19%</b>	<b>1.009.543</b>	<b>24%</b>	<b>2.040.249</b>	<b>26%</b>	<b>4.007.792</b>	<b>27%</b>
<b>CASH ROP</b>			<b>-349.138</b>	<b>-49%</b>			<b>459.940</b>	<b>21%</b>	<b>805.281</b>	<b>20%</b>	<b>1.655.786</b>	<b>21%</b>	<b>3.258.464</b>	<b>22%</b>
Amortizaciones y Depreciaciones	10.031	1%	10.031	1,42%	10.031	1%	10.031	0,47%	10.031	0,24%	5.231	0,07%	350	0,00%
<b>EBIT</b>	<b>0</b>	<b>0%</b>	<b>-78.039</b>	<b>-11%</b>	<b>0</b>	<b>0%</b>	<b>392.828</b>	<b>18%</b>	<b>999.511</b>	<b>24%</b>	<b>2.035.018</b>	<b>26%</b>	<b>4.007.442</b>	<b>27%</b>
Ingresos Financieros	0	0%	0	0,00%	0	0%	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%
Resultados Enajenación	0	0%	0	0,00%	0	0%	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%
Gastos Financieros	0	0%	0	0,00%	0	0%	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%	0	0,00%
<b>BAI</b>	<b>0</b>	<b>0%</b>	<b>-78.039</b>	<b>-11%</b>	<b>0</b>	<b>0%</b>	<b>392.828</b>	<b>18%</b>	<b>999.511</b>	<b>24%</b>	<b>2.035.018</b>	<b>26%</b>	<b>4.007.442</b>	<b>27%</b>
Impuesto Sociedades	0	0%	0	0,00%	0	0%	117.848	5,47%	299.853	7,27%	610.505	7,87%	1.202.233	8%
<b>Beneficio Neto</b>	<b>0</b>	<b>0%</b>	<b>-78.039</b>	<b>-11%</b>	<b>0</b>	<b>0%</b>	<b>274.979</b>	<b>13%</b>	<b>699.658</b>	<b>17%</b>	<b>1.424.512</b>	<b>18%</b>	<b>2.805.209</b>	<b>19%</b>
<b>Cash flow final</b>	<b>0</b>	<b>0%</b>	<b>212.878</b>	<b>30%</b>	<b>0</b>	<b>0%</b>	<b>459.940</b>	<b>21%</b>	<b>710.845</b>	<b>17%</b>	<b>1.355.933</b>	<b>17%</b>	<b>2.647.959</b>	<b>18%</b>
Diferencia	0		290.917		0		184.960		11.187		-68.580		-157.250	

## 6 ANÁLISIS DE RIESGO

Es importante estudiar y determinar cuáles son los factores de riesgo de nuestro proyecto, ya que dichos factores y la manera de afrontarlos para convertirlos en fortalezas pueden ser un hecho determinante a la hora de encontrar financiación.

Para realizar este análisis nos serviremos de toda la información recogida en los puntos anteriores enumerando los riesgos que hemos identificado en tu proyecto y las soluciones que nuestro equipo tomaría para minorar cada uno de ellos.

Una vez analizados uno a uno se dará una valoración del riesgo total del proyecto desde el punto de vista del inversor.

## 7 CONCLUSIONES

Para nosotros es muy importante valorar tu proyecto desde un punto de vista empresarial de una manera clara y sincera.

Creemos firmemente que nuestros clientes se merecen una opinión precisa de nuestro equipo respecto a su negocio y por tanto concluiremos en base a todos los puntos anteriores si desde nuestro punto de vista nos parece un proyecto viable o requiere de modificaciones para su viabilidad.

Nuestra misión es ayudarte a tener éxito con tu idea de negocio y acompañarte en todo el proceso.